

Programmi Assicurativi integrati e dinamici per le Aziende



Insurance Broker & Advisor



Insurance Broker & Advisor

Programmi Assicurativi integrati e dinamici per le Aziende.

Affidarsi ad un **broker** per la definizione e la gestione dei rischi e delle polizze offre alle Aziende vantaggiose opportunità. Capirne la motivazione è semplice: il broker è «**l'agente del cliente**», agisce su suo mandato e può operare sull'intero mercato assicurativo, dove si gioca la partita delle reali competenze professionali.

IGB, ha una solida tradizione di vittorie: la fedeltà e la fiducia dei nostri clienti sono il giusto premio, la nostra maggiore soddisfazione e la conferma dell'ottimo lavoro svolto.



Chi

L'Ing. Giulio Bassi

L'Ing. Giulio Bassi è una figura di spicco nel panorama assicurativo italiano, oltre che "figlio d'arte". Il padre, Ing. Antonio, è stato, tra l'altro, Direttore Generale di Milano Assicurazioni ed il nonno, Ing. Giulio, Perito Incendio delle Compagnie. Nel corso della sua lunga e brillante vita professionale, iniziata da giovanissimo nel 1972, l'Ing. Bassi ha ricoperto pressoché tutti i ruoli che il mondo assicurativo può offrire, acquisendo un know-how di altissimo livello e un'esperienza rara.

Nel 1995, deciso a seguire definitivamente l'innata predisposizione a servire il Cliente piuttosto che la Compagnia, ha fondato con i figli Antonio e Giovanni, quarta generazione di assicuratori, e con l'allievo Andrea Franchi, la società Ing. G. Bassi & C. S.p.A. (IGB), con una prestigiosa sede sulle incantevoli colline fiorentine.



Cosa

Programmi assicurativi personalizzati

- È possibile spendere meno?
- È possibile spendere meglio?
- Le polizze sono assolutamente chiare?
- Esistono rischi non coperti?
- Gli indennizzi sono puntuali e soddisfacenti?

La risposta a queste domande ricorrenti e tutt'altro che banali si trova nella corretta preparazione e successiva attuazione di un Programma Assicurativo dedicato. Il confine tra un Programma Assicurativo studiato e dinamico ed un insieme di polizze redatte sulla base di condizioni standard risiede nell'impostazione basata sull'indispensabile visione d'insieme dell'Azienda e dei Rischi, compresi preparazione, coordinamento e gestione di Programmi Internazionali.



Come

Il Progetto Assicurativo

Per una corretta visione delle esigenze del Cliente, al fine di creare un Programma Assicurativo personalizzato con il minimo impatto da un punto di vista economico, è necessario impostare il nostro lavoro secondo le seguenti fasi:

- **Analisi dello stato / Risk Assessment**
- **Determinazione della filosofia aziendale del rischio / Risk Financing**
- **Sintesi delle soluzioni tecniche ed assicurative / Risk Reduction e Risk Transfer**
- **Conoscenza ed analisi specifica dei mercati assicurativi**
- **Presentazione del Progetto Assicurativo, affinamento e definizione**
- **Redazione dei capitolati di polizza e loro collocazione sui mercati**

Per poi proseguire con:

- **Gestione dinamica della posizione e dei rischi**
- **Valutazione dei riflessi assicurativi nei contratti di acquisto e vendita di beni e di servizi**
- **Monitoraggio continuo dei mercati assicurativi per valutare opportunità e problemi in tempi precoci**
- **Gestione dei sinistri dalla denuncia alla liquidazione, anche con intervento peritale di parte**
- **Gestione dei Fringe Benefits assicurativi per il Personale dell'Azienda**
- **Convenzioni dedicate alle esigenze assicurative dei dipendenti delle Aziende e loro famigliari**

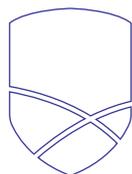


Come / I quattro Profili

L'analisi dei rischi, l'analisi delle polizze e la stretta collaborazione con l'Azienda consentono a IGB di presentare un Progetto Assicurativo, strumento decisionale e propositivo che si compone di quattro Profili:



Profilo del Servizio



Profilo Tecnico



Profilo Impositivo/fiscale



Profilo Economico



Come / I quattro Profili / Profilo del Servizio

Profilo del Servizio

Set-up del Programma Assicurativo

- Analisi dello stato / Risk Assessment
- Determinazione della filosofia aziendale del Rischio / Risk Financing
- Sintesi delle soluzioni tecniche ed assicurative / Risk Reduction e Risk Transfer
- Conoscenza ed analisi specifica dei mercati assicurativi
- Presentazione del Progetto Assicurativo, affinamento e definizione
- Redazione dei capitolati di polizza e loro collocazione sui mercati
- Preparazione di Programmi Internazionali:
 - _ Coordinamento con i corrispondant brokers nei vari Paesi
 - _ Informativa su problematiche locali
 - _ Emissione in Italia di Master & Umbrella Policies
 - _ Emissione in loco delle polizze non soggette alle Master in base al Progetto approvato

Controllo del Programma Assicurativo

- Contenimento del numero dei contratti
- Interlocazione professionale dedicata
- Registro delle Assicurazioni per avere situazione in tempo reale, controllo e aggiornamento del Programma Assicurativo

Controllo dei costi assicurativi e della gestione

- Indicazione del cash flow dei premi
- Gestione dell'archivio aziendale
- Gestione degli scadenziari, con invio di debit notes dettagliati
- Incontri pianificati con l'Azienda

Risarcimento dei danni

- Procedure da seguire in caso di sinistro
- Gestione del sinistro fino alla liquidazione dei danni
- Perizie di parte
- Statistiche



Come / I quattro Profili / Profilo Tecnico / Profilo Economico / Profilo Fiscale

Profilo Tecnico

- Valutazione delle polizze in essere
- Valutazione dei rischi
- Impostazione della filosofia del rischio aziendale / Risk Financing
- Controllo della congruità polizze/rischi ed indicazioni mirate per ottenerla
- Adeguamento delle coperture alle aspettative ed alle necessità
- Ottimizzazione del rapporto costo/qualità
- Redazione dei capitolati delle nuove polizze

Profilo Impositivo/fiscale

I contributi sociali e le imposte (IRAP e IRPEF) hanno una fortissima incidenza sui premi delle polizze del personale. L'argomento ha un rilievo economico tale da costituire per IGB un elemento di valutazione separato. Attraverso i servizi di un Cassa di Assistenza registrata al Ministero della Salute – IGB si avvale della Cassa di Assistenza ASSIGROUP, associazione senza fini di lucro - è possibile beneficiare degli sgravi fiscali e contributivi previsti dalla legge a favore delle Aziende associate e del personale dipendente e/o parasubordinato appartenente alle categorie interessate.

Profilo Economico

È la diretta conseguenza delle scelte aziendali relative alla portata del Programma Assicurativo individuato. IGB riesce con significativa frequenza ad offrire un premio assolutamente competitivo nonostante la maggiore qualità ed estensione della copertura delle polizze. La valutazione economica, infatti, non risiede nel mero confronto tra i premi proposti e quelli correnti, ma anche nell'incremento delle prestazioni offerte sia dalle polizze del Programma Assicurativo sia dal nostro Servizio professionale.



Principali Clienti



Altair Chimica
Industria Chimica
Saline di Volterra (PI)



Elex
Consorzio grossisti
di materiale elettrico
Assago (MI)



Emil Ceramica Group
Industria ceramica
Fiorano Modenese (MO)



Euronics Italia
Catena leader italiana nella
distribuzione di elettrodomestici
ed elettronica di consumo
Milano



Gruppo Editoriale Giunti
Editoria
Firenze, Prato, Milano,
Genova, Roma, Verona



Gruppo Manpower
Agenzia per il lavoro
Milano, Roma



Gruppo Proraso
Prodotti per toilette
Firenze



Lungarno Alberghi
Catena alberghiera
Firenze



Omron Electronics
Sistemi e Componenti per
l'Automazione Industriale
Milano



Rheinmetall Italia
Spazio e difesa
Roma, Milano



Sun Chemical Group
Inchiostri
Milano, Firenze, Torino



Vimercati
Componentistica auto
Milano



Insurance Broker & Advisor

Ing. G. Bassi & C. S.p.A.

Sede Operativa

Largo Guido Novello 1/F
50126 Firenze (FI)

Tel (+39) 055 689080

Fax (+39) 055 689081

Email broker@bassispa.it

Pec igb@pec.it

Web www.bassispa.it